

Concordia is al meer dan 50 jaar een onafhankelijke verzekeringsmakelaar van industriële en maritieme risico's. Ter versterking van het commerciële team zijn wij op zoek naar

Account managers (M/V)

Functieomschrijving

- Je helpt mee aan de commerciële uitbouw van de verzekeringsportefeuille van Concordia
- Je bezoekt op regelmatige basis bestaande klanten en speelt in op hun behoeften. Je analyseert het risicoprofiel en geeft advies
- Je signaleert cross-selling mogelijkheden
- Je bouwt een netwerk uit en je doet aan actieve prospectie
- Je werkt nauw samen met de binnendienst
- Je neemt deel aan de sales meetings en je zet je creatief in voor commerciële acties
- Je rapporteert aan de Sales Director

PROFIEL

- Je hebt een hogere opleiding genoten, aangevuld met een relevante werkervaring in de verzekeringssector
- Je beschikt over een goede basiskennis van de Franse taal
- Je bent communicatief en je hebt een sterke commerciële drive
- Je hebt oog voor kwaliteit en je neemt je verantwoordelijkheid op
- Je werkt graag zelfstandig, maar je bent ook een teamplayer
- Je detecteert snel problemen en anticipeert
- Je bent klant- en servicegericht

AANBOD

- Dynamische werkomgeving en ruime autonomie in aanpak en werkorganisatie
- Een voltijdse arbeidsovereenkomst van onbepaalde duur
- Een competitief salarispakket aangevuld met extralegale voordelen, waaronder maaltijdcheques, groeps- en hospitalisatieverzekering, bedrijfswagen en bonusregeling
- Korte communicatielijnen
- Professioneel kantoor met ruimte voor initiatief en groeikansen

CONTACTPERSOON

Voor meer informatie kan u steeds terecht bij Isabel Matthijs, Sales Director , imatthijs@concordia.be