

*Concordia is al meer dan 50 jaar een onafhankelijke verzekeringsmakelaar van industriële en maritieme risico's. Ter versterking van het commerciële team zijn wij op zoek naar*

## Account managers “All Lines”(M/V)

### Functieomschrijving

- Je helpt mee aan de commerciële uitbouw van de verzekeringsportefeuille van Concordia
- Je bezoekt op regelmatige basis bestaande klanten en speelt in op hun behoeften. Je analyseert het risicoprofiel en geeft advies
- Je signaleert cross-selling mogelijkheden
- Je bouwt een netwerk uit en je doet aan actieve prospectie
- Je werkt nauw samen met de binnendienst
- Je neemt deel aan de sales meetings en je zet je creatief in voor commerciële acties
- Je rapporteert aan de Sales Director

### PROFIEL

- Je hebt een hogere opleiding genoten, aangevuld met een relevante werkervaring in de verzekeringssector
- Je beschikt over een goede kennis van Nederlands en het Frans
- Je bent communicatief en je hebt een sterke commerciële drive
- Je werkt graag zelfstandig, maar je bent ook een teamplayer
- Je detecteert snel problemen en anticipeert
- Je bent klant- en servicegericht

### AANBOD

- Wij bieden je een voltijdse arbeidsovereenkomst aan van onbepaalde duur
- Je kan rekenen op een competitief salaris, aangevuld met extralegale voordelen (o.a. maaltijdcheques, groepsverzekering, hospitalisatieverzekering, tandzorgplan, bedrijfswagen en bonusregeling)
- Je werkt samen met een dynamisch team in een gloednieuw kantoor
- Je krijgt de kans om constant bij te leren en zo je talenten te ontwikkelen.

### CONTACTPERSOON

Voor meer informatie kan je steeds terecht bij Peter Vercooren, Sales Director , [pvercooren@concordia.be](mailto:pvercooren@concordia.be).  
Gelieve je motivatiebrief en CV door te mailen naar Kathleen Hautekiet, HR Manager, [khautekiet@concordia.be](mailto:khautekiet@concordia.be)